

CPA通信

2008年9月

Vol.52

漠然とした思い込みはあきらめにつながり 数値による気付きは成果に至る？

◆本レポートの内容◆

- 【1】結果として“450円”のための緊急対応？
- 【2】事業の中で結局“何”をしまっているか？
- 【3】低価格が事業の質を下げる“悪循環”の典型
- 【4】一方的には決められない価格を“マネージ”する？
- 【5】教訓～数値で考えた上で小さな努力を蓄積する

たとえば“コストアップ”を商品やサービスの価格に転嫁する時、『値上げをする』と言うと不可能に見えることも、『450円を470円にする』と具体的数値に置くと、印象が変わる。

しかも、その価格是正で利益や資金繰りがどう変わるかで計算してみると、計算結果がドーンと背中を後押ししてくれることもある。

数値で考える習慣形成の意味がここにある…！

発行



経営改善に取り組みませんか。

島田公認会計士・税理士事務所

〒923-0938 石川県小松市芦田町2丁目12番地

TEL 0761-22-0043 FAX 0761-21-0243

e-mail info@ss-cpa.jp

URL <http://www.ss-cpa.jp/>